
HANKINTAPÄÄTÖSPÖYTÄKIRJA

Hankintayksikkö

Pohjois-Karjalan hankintatoimi

Mukana olevat muut yhteisöt:

Business Joensuu Oy

Asia ja sen selvitys

Tarjouspyyntö 245510 Valmennuspalvelut Kasvuvalmennus-projektiin, Tuote- ja palvelukehityksen elinkaaren eri vaiheet osa-alue, Business Joensuu Oy

Hankinnan kohde:

Pohjois-Karjalan hankintatoimi kilpailutti valmennuspalveluiden hankinnan Business Joensuu Oy:n Kasvuvalmennus-projektiin tuote- ja palvelukehityksen elinkaaren eri vaiheet osa-alueelle sopimuskaudelle 01.09.2019 - 31.12.2021.

Tarjouspyyntö koskee laaja-alaisesti asiantuntijapalveluita liittyen yritysten kasvu- ja kehittämispalveluihin. Valmennukset yrityksille toteutetaan ryhmävalmennuksina ja -tilaisuuksina Joensuussa, pois lukien sähköisten kanavien kautta tapahtuvat valmennukset.

Hankintamalli on kolmen (3) toimittajan per kohderyhmä puitejärjestely, jossa valittujen toimittajien kanssa tullaan tekemään tarjouspyynnön ja tarjouksen mukaiset erilliset sopimukset.

Tilaaaja tekee tilauksen suoraan valitulta toimittajalta seuraavan toimintamallin mukaisesti: Tilaaaja valitsee valmennustoimeksiantoon kunkin kohderyhmän valituista kolmesta (3) toimittajasta sen, kuka on saanut puitejärjestelyn vertailussa eniten pisteitä ja jonka kokemus ja asiantuntijuus soveltuu parhaiten kyseiseen valmennukseen.

Soveltuvuus kuhunkin toimeksiantoon soveltuvimmaksi palveluntuottajaksi perustuu tarjouspyynnössä pyydettyyn ilmoitukseen palveluntoimittajan valmennuskokemuksen määrästä eri toimialoilla sekä palveluntuottajan ilmoittamiin valmennusmenetelmiin.

Hankintamenettely:

Avoin menettely

Tarjouspyyntö lähetetty:

02.07.2019 klo 15:04

Määräaikaan 05.08.2019 klo 14:00 mennessä saapui yhteensä 4 tarjousta

- Apila Group Oy Ab
- Tamora Oy
- Asianajotoimisto Kontturi & Co Oy
- M2r consulting Oy

Päätös

Hankintapäätös tehty:

02.09.2019

Päätös:

Valintaperusteena on kokonaistaloudellinen edullisuus, max. 100 p, jota arvioidaan tarjouspyynnön mukaisesti kohderyhmittäin.

Pisteytys, pisteiden määräytyminen ja laskukaavat ovat nähtävillä hankintapäätöksen liitteenä olevasta vertailutaulukosta. Myös laadullisten pisteiden sanallinen arviointi on hankintapäätöksen liitteenä.

M2r Consulting Oy:n tarjous hylätään tarjouspyynnön vastaisena kaikista kohderyhmistä seuraavin perustein:

- Tarjouspyynnössä on ilmoitettu toimintasuunnitelman arvioinnista seuraavaa: Mikäli jokin osa-alue on jätetty kuvaamatta tai kuvaus on huono, saa siitä tällöin 0 pistettä. Mikäli toteuttamissuunnitelma saa alle 10 pistettä, hylätään tarjous.

Perustelut: Toimintasuunnitelmassa ei mainittu valmennusmenetelmiä eikä niiden vaikuttavuutta. Ei mainintaa yrityskohderyhmistä. Ei erilaisia lähestymistapoja. Ei mainintaa valmennustyökaluista. 0 p.

- Tarjouspyynnössä on vaadittu referensseistä seuraavaa: Valmennusten suunnittelusta ja toteutuksesta vastaavan henkilön osalta ilmoitetaan kolme (3) referenssiä tarjouspyyntöä vastaavista toimeksiannoista viimeisen viiden (5) vuoden ajalta. Aika lasketaan tarjouksen jättöajasta taaksepäin. Kustakin ilmoitetusta referenssikohteesta on ilmoitettava seuraavat tiedot: tilaajan nimi, lyhyt kuvaus valmennuksesta, työn suorittamisen ajankohta, tarjoajan osuus ja rooli työn suorittamisesta sekä yhteyshenkilö, jolta referenssi pystytään tarkistamaan.

Perustelut: Referenssit eivät vastaa tarjouspyynnön vaatimuksia. Ei referenssejä tarjouspyynnön mukaisista toteutuksista. Referenssit puutteelliset, eivät vastaa tarjouspyynnön vaatimuksia. Pyydetty ilmoittamaan 3 vastuvalmentajan referenssiä, nämä jäävät epäselviksi.

- Tarjouspyynnössä on esitetty sopimuskauden hankintamallista seuraavaa: Tilaaja tekee tilauksen suoraan valitulta toimittajalta seuraavan toimintamallin mukaisesti: Tilaaja valitsee valmennustoimeksiintoon kunkin kohderyhmän valituista kolmesta (3) toimittajasta sen, kuka on saanut puitejärjestelyn vertailussa eniten pisteitä ja jonka kokemus ja asiantuntijuus soveltuu parhaiten kyseiseen valmennukseen. Soveltuvuus kuhunkin toimeksiintoon soveltuvimmaksi palveluntuottajaksi perustuu tarjouspyynnössä pyydettyyn ilmoitukseen palveluntoimittajan valmennuskokemuksen määrästä eri toimialoilla sekä palveluntuottajan ilmoittamiin valmennusmenetelmiin.

Perustelut: Tarjoukseen edellytetty liittämään täytettynä Valmennukset toimialoitin-liite, liitettä ei ole esitetty pyydetyssä muodossa.

Apila Group Oy Ab:n tarjous hylätään tarjouspyyntöä vastaamattomana kohderyhmästä 5 seuraavin perustein:

- Tarjouspyynnössä on ilmoitettu toimintasuunnitelman arvioinnista seuraavaa: Mikäli jokin osa-alue on jätetty kuvaamatta tai kuvaus on huono, saa siitä tällöin 0 pistettä.

Mikäli toteuttamissuunnitelma saa alle 10 pistettä, hylätään tarjous.

Perustelut: Toimintasuunnitelma ei ole tarjouspyynnön mukainen; suunnitelmassa väärä aihealue, 0 p

Päätän, että sopimus valmennuspalveluiden hankinnasta Business Joensuu Oy:n Kasvuvalmennus-projektiin tuote- ja palvelukehityksen elinkaaren eri vaiheet osa-alueelle sopimuskaudelle 01.09.2019 - 31.12.2021 tehdään kohderyhmittäin kokonaistaloudellisesti edullisimpien tarjousten tehneiden tarjoajien kanssa kohdan "Valittu toimittaja/toimittajat" mukaisesti.

Päätöksen perustelu:

Valintaperusteena on kokonaistaloudellinen edullisuus, max. 100 p, jota arvioidaan tarjouspyynnön mukaisesti kohderyhmittäin.

Valittu toimittaja/toimittajat:

Apila Group Oy Ab

- Tuotekehitys ja tuoteportfolio (alv 0 %)

Asianajotoimisto Kontturi & Co Oy

- IPR (immateriaalioikeuksien hallinta ja hyödyntäminen kasvussa (alv 0 %)

- Sopimukset osana yrityksen kasvustrategiaa (alv 0 %)

Tamora Oy

- IPR (immateriaalioikeuksien hallinta ja hyödyntäminen kasvussa (alv 0 %)

- Sopimukset osana yrityksen kasvustrategiaa (alv 0 %)

- Tuotekehitys ja tuoteportfolio (alv 0 %)

- Kasvu palvelumuotoilun keinoin (alv 0 %)

- Kasvua prosesseja kehittämällä (alv 0 %)



Toimivallan perusteet

Joensuun kaupungin elinvoimajohtajan päätös 10.01.2017 § 3.

Nähtävänäpito

Päätös asetetaan yleisesti nähtäväksi Pohjois-Karjalan hankintatoimessa
ennakolta ilmoitettuna aikana 06.09.2019.

Allekirjoitus

Mika Purmonen
Hankintapäällikkö

Lisätietoja päätöksestä

Mika Purmonen, +358 133375046